

L'Incubation INNOZH est le programme complet pour transformer un projet prometteur en entreprise qui concrétise ses projets.

Grâce à ce parcours, vous allez poser des bases solides, augmenter vos chances de réussite et limiter les risques liés à la création d'une entreprise innovante.

Vous êtes avancé dans votre projet :

- Votre idée est validée et vous avez identifié clairement le problème que vous résolvez.
- Vous êtes en phase de structuration ou de lancement effectif, avec parfois un prototype, un POC ou vos premiers clients.
- Vous souhaitez passer du projet concret au démarrage d'une entreprise en structurant votre modèle économique et en commençant à générer vos premières ventes.

Ce dont vous avez besoin, c'est :

- Structurer votre vision, votre offre et votre business model.
- Développer votre solution et la faire évoluer selon le marché.
- Tester votre positionnement et trouver vos premiers clients.
- Être challengé par un réseau d'experts et d'entrepreneurs.
- Savoir présenter et vendre votre projet.

En quelques mois, vous allez :

- Transformer une idée solide en projet structuré et pilotable.
- Construire une proposition de valeur forte, crédible et différenciante.
- Passer d'intuitions à des réalisations.
- Développer une solution qui répond réellement aux attentes de vos clients.
- Valider vos premiers signaux marché et enclencher vos premières ventes.
- Gagner en assurance, en méthode et en capacité à convaincre les investisseurs, vos partenaires et vos clients.

Au programme

Les thématiques clés du parcours

- Mission, vision et valeurs.
- Définition de la solution (produit ou service) – expérience utilisateur, prototypage et MVP.
- Étude de marché et segmentation.
- Business model design et modèle économique.
- Proposition de valeur.
- Organisation commerciale – trouver ses premiers clients.
- Pitch et storytelling.

Le suivi individuel

- Entretiens personnalisés : pour diagnostic, pilotage ou appui thématique.

Les sessions collectives

- Intelligence collective entre pairs.
- Speed mentoring avec experts et dirigeants.

Le parcours Incubation en pratique

Public cible	Porteurs de projet avancés
Durée	Environ 4 mois
Phase finale du parcours	Premières tractions commerciales
Modalités d'accompagnement	Collectif renforcé : Une immersion complète avec des sessions régulières, des échanges avec des experts et une énergie collective pour booster votre projet. Ou individuel : Un accompagnement centré sur vos priorités, pour progresser à votre propre rythme, reposant sur votre travail en autonomie.
Tarif	Adhésion annuelle à INNOZH Participation aux frais pédagogiques : tarif sur notre site internet Le reste du programme est financé par INNOZH grâce aux financements des collectivités partenaires (Région Bretagne, collectivités locales).